

Цзян Даюн, высокий и мощный, также выполнял роль охранника. Он был тем, кто сильнее всех избил Цан Ицзина пару дней назад.

Он был крупным, с большими кулаками, но не таким высоким, как Цан Ицзин.

Парень действительно был крепким и мог выпить. Он начал с бутылки бренди, улыбнулся, сводя с ума окружающих женщин.

А затем сказал одну фразу:

— Завтра едем в Гонконг на переговоры, не бейте по лицу.

Посмотрите на него сегодня, совсем не похоже на человека, который получил десяток ударов в живот и несколько десятков пинков по спине.

Чжоу Шэн и Лу Хэ были настоящими инвесторами, они вложили деньги в оборудование завода «Синьхуа».

Масштабы «Синьхуа» были немаленькими, если бы эта сделка по подряду прошла успешно, Чжоу и Лу определённо увеличили бы свои инвестиции.

Но они больше не доверяли Цан Ицзину, хотя раньше доверяли. Почему они вдруг перестали? Потому что они пострадали от него.

Новый завод по производству высокотехнологичной продукции требовал не только инвестиций в строительство, поддержки политики и заказов на экспорт, но и технической поддержки.

Цан Ицзин, как представитель, представлял именно техническую сторону, а также политическую поддержку. Конечно, не так давно он также полностью представлял инвесторов.

Но как раз в этот момент инвесторы поссорились с ним.

Чжун Чжоуцзюнь не знал, как этому парню удалось завоевать доверие этих бедных техников и богатых людей.

Но Чжоу Шэн и Лу Хэ могли бы рассказать больше, ведь они тоже когда-то очень доверяли Цан Ицзину.

В начале года, на праздник Дуанью, Чжоу Шэн даже взял Цан Ицзина в Фошань посмотреть на гонки драконьих лодок.

Если бы не вмешательство людей из клана, он бы точно заставил Цан Ицзина сесть в лодку и грести пару раз.

Этот человек был слишком обаятельным: высокий, красивый, элегантный, говорящий по-английски, хорошо одетый, живущий в отеле «Восток», снявший половину этажа, якобы заплативший за три года вперёд, и его офис тоже находился в номере отеля.

Когда он только приехал в Гуандун, все думали, что он вернулся из-за границы. Тогда Чжун Чжоуцзюнь ещё не был в Гуандуне, он приехал в апреле 1980 года, и с тех пор прошло меньше года.

Когда он приехал, весь деловой мир Гуанчжоу знал Цан Ицзина. Если бы не то, что его сын тоже был в Гуандуне и знал, кто такой Цан Ицзин, он бы тоже попался на его удочку.

Эти люди честно вкладывали деньги в бизнес.

Но Цан Ицзин был настоящим авантюристом, он зарабатывал не на проектах и инвестициях, а на своём обаянии и актёрском мастерстве.

Старший сын Чжун Чжоуцзюня, в отличие от Чжун Жуйчжи, с детства был сорванцом.

Учёба давалась ему плохо, он постоянно болтался с друзьями и ввязывался в драки.

В одиннадцать-двенадцать лет он уже воровал семейную машину. В школе он был настоящим хулиганом, дрался через день, и как только выходил из дома, его уже несли в школу три-четыре приятеля.

В конце концов, с ним стало невозможно справиться, и его отправили в Гуандун к бабушке и дедушке учиться.

По сравнению с Чжун Хунцзя, Чжун Жуйчжи был просто ангелом.

Он брал всё, что ему давали, никогда не просил лишнего, улыбался мило и был очаровательным.

Он был настолько умным, что схватывал всё на лету, кроме умения зарабатывать деньги.

Если Чжун Чжоуцзюнь и Чжун Хунцзя заставляли всю семью Чжун думать, что они пришли в этот мир, чтобы мучить их, то Чжун Жуйчжи был подарком небес, посланным, чтобы пожалеть их.

Братья были разницей в десять лет, и Чжун Хунцзя, приехав в Гуандун, почти каждые каникулы возвращался в Пекин.

Сначала он не любил Чжун Жуйчжи, ведь они были от разных матерей, а дети не любят других детей. Но никто не мог устоять перед милым малышом, который ходил за тобой и называл тебя братиком.

Розовый, белый, ароматный и не доставляющий хлопот.

Так Чжун Жуйчжи стал самым любимым человеком Чжун Хунцзя в семье Чжун.

Отца он мог и не любить, но младший брат был нужен.

Поэтому, когда Цан Ицзин нашёл его и узнал, что он заботился о Чжун Жуйчжи во время его работы в деревне, он отнёсся к Цан Ицзину с большим уважением и был рад заняться с ним бизнесом.

И каждый раз, когда Цан Ицзин упоминал Чжун Жуйчжи, они находили общие темы для разговоров.

Сначала они занимались водным бизнесом, как в Циньхуандао, потом открыли морские перевозки в порту.

Делая это, Цан Ицзин подходил к делу как ученик, даже если он тоже вкладывал деньги. После одного рейса можно было заработать немало. Он укоренился в порту, лично занимался погрузкой, исследованиями, водил грузовик, чтобы доставить заказы.

Сначала из-за жаркой погоды на юге рыба портилась, и он понёс убытки.

Он молча принял это, сам заплатил за убытки, никогда не жаловался, зарабатывая репутацию в отрасли и расширяя бизнес.

Это заставило Чжун Хунцзя думать, что он очень трудолюбив и быстро учится.

Поэтому Чжун Хунцзя сказал ему, что через несколько лет он поедет в Америку помогать дяде и двоюродному дяде управлять их судоходной компанией, а компанию в Гуандуне, возможно, продаст с аукциона. Если Цан Ицзин заинтересуется, он может накопить денег, и тогда Чжун Хунцзя сможет продать компанию напрямую ему, передав ему заказы на внешнеторговые перевозки. Если у Цан Ицзина не будет достаточно денег, он даже может оставить себе часть акций, чтобы Цан Ицзин управлял основной частью.

В реальном бизнесе нужно быть приземлённым, медленно накапливать, как он делал, когда

только начинал водный бизнес в Циньхуандао, каждый юань был заработан потом и трудом.

Рыбаки не едят хорошую рыбу.

Цан Ицзин тоже соглашался, то, что ты держишь в руках, — это реально, и ты чувствуешь себя уверенно.

Чтобы построить высокое здание, нужно заложить фундамент.

Но это было слишком медленно.

И тогда он нашёл способ зарабатывать быстрее — венчурные инвестиции.

В те времена на первичном рынке ещё не было акций, но совместные бизнесы уже существовали.

Большинство людей приезжали на юг в поисках удачи, некоторые с несколькими братьями или родственниками, но даже если они вынимали все свои сбережения, денег было немного.

Но были и те, у кого были деньги, но не было идей для инвестиций.

С небольшими деньгами хочется заработать больше, с большими деньгами хочется быстрой прибыли.

С первого взгляда казалось, что хороших проектов так много, и все хотят в них вложиться, но либо денег хватало только на один проект, либо они боялись потерять всё.

<http://tl.rulate.ru/book/5573/197270>